

Met DISC beter verkopen

Workshop gebaseerd op de DISC methodiek

In deze workshop maken de deelnemers kennis met de DISC gedragsstijlen. Zij krijgen inzicht in hun eigen gedragsvoorkeur en leren de gedragsstijl bij anderen te herkennen.

Verbeter de communicatie en leer beter verkopen

Met kennis van het eigen gedrag en dat van de andere deelnemers, zijn zij in staat om de interactie en samenwerking met de klant, aanmerkelijk te verbeteren.

De kracht van gedrag

De stijl van de deelnemers kan in de workshop eenvoudig worden vastgesteld. Ook kan gekozen worden voor online DISC analyse van tevoren. Met de online versie krijgt de deelnemer uitgebreid inzicht met welk gedrag hij als persoon het sterkst naar voren kan komen. Ook kan in kaart gebracht worden welk deel van het verkoopproces het beste bij de verschillende teamleden past, met de uitbreiding commerciële stijl.

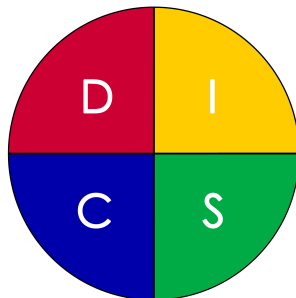
Onderwerpen:

- Herkennen gedragsstijlen
- De eigen gedragsstijl
- De kracht van jouw gedrag
- Sterktes en -zwaktes per stijl in kaart brengen
- Poster maken met eigenschappen en omgangswensen type klanten
- Omgaan met gedragsstijlen van klanten

Theorie en praktijk

Door veel interactie in de vorm van opdrachten, samenwerken en oefeningen wordt de theorie meteen in de praktijk gebracht en verankert bij de deelnemers.

Door de workshop op maat samen te stellen past de workshop altijd bij uw doel en uw budget.



MaakBaan werkt met professionele instrumenten, waarmee je snel inzicht krijgt in jouw persoonlijkheid en jouw drijfveren. Diane Koster helpt je bij de vertaalslag van deze instrumenten naar jouw situatie. Het voordeel van deze methodische aanpak is dat met een neutrale taal over gevoelige zaken gesproken kan worden refererend aan de methodiek. Dit helpt jou en jouw bedrijf om meer te halen uit jezelf en met meer plezier (samen) te werken.

Prijsvoorbeeld (Ex BTW en locatiekosten)

Workshop DISC incl. DISCOVER gedragsanalyse, 1 dd	€ 1300
Workshop DISC incl. DISCOVER gedragsanalyse, 2 dd	€ 2100
DISCOVER DISC gedragsanalyse online, pp	€ 129

Klanten over MaakBaan:

“Met Diane’s coaching en de DISC analyse, kan ik mijn verkoopgesprekken beter voorbereiden. Ik snap mijzelf beter en weet nu ook hoe ik mijn klanten het beste kan aanspreken.” (Consultant)

“Op basis van de DISC workshop, kon van het hele team een soort gebruiksaanwijzing gemaakt worden. We werken er nog steeds mee. We zien nu onze verschillen als pluspunt.” (Interim manager)

“Met één teamlid had ik steeds irritaties, terwijl het toch een goede vriend van mij is. Met de DISC gedragsstijlen heb ik meer begrip voor zijn gedrag gekregen en kan ik hem er op een opbouwende manier mee confronteren.” (ICT manager)